



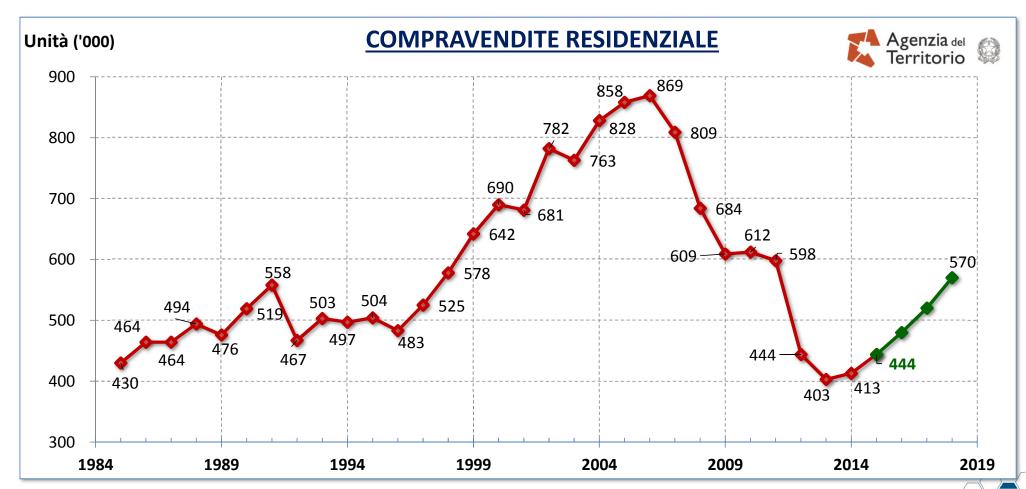
Giustizia civile e Npl: un dialogo che può risolvere il problema?

Sessione: 9/9/17 9:30

Relatore: Carlo Giordano ûmmobiliare.it

Siena, 8 e 9 settembre 2017

Oggi è il momento

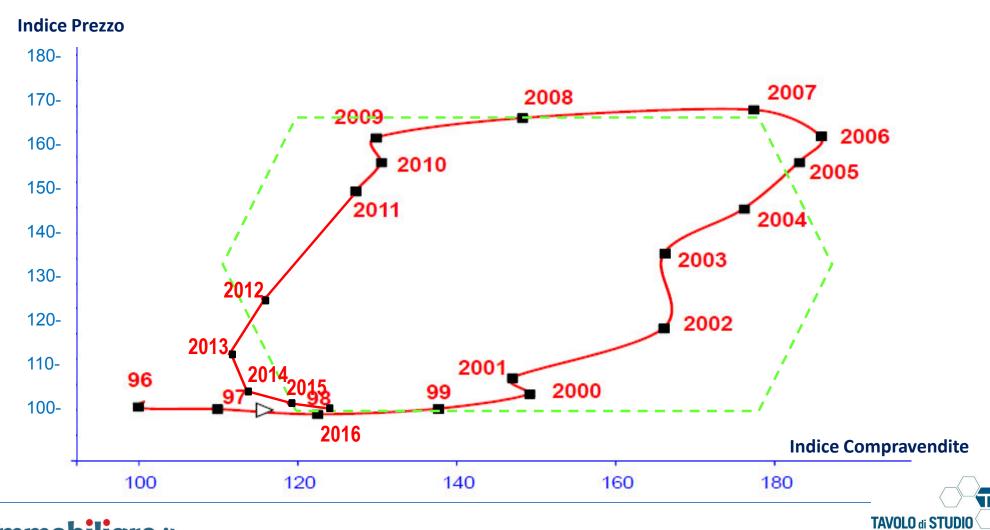






sulle ESECUZIONI ITALIANE

Si è completato un ciclo





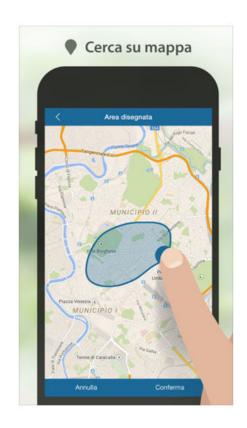
Ma come ragiona il compratore «Consumer»?

Nota... Sono tanti e non ricercano la «marginalità»

Ricerca su...

- a) Location
- b) Cosa (tipo immobile e superficie)
- c) Prezzo massimo

E poi... ordina... per prezzo



Roma Semicentro

Da 42.000 appartamenti a 375 filtrati





E questo a cosa porta?

Annuncio medio

Visualiz. mese

Contatti

Compravendite

683

93%

Annuncio asta 1.856 (x2,7)

79 (x1,4)

7% (x0,1)



Eppure...

- > 500.000 compravendite usato con media di 9 mesi
- Verso aste in 25 mesi Osservatorio T6
- o 50 mesi Banca d'Italia
- ... con svendita al 40% del valore





Barriera pregiudiziale



Pur non usando il filtro hard, il Cliente scarta l'opzione di acquisto da asta

Da questionario on-line...

34% Asta solo per operatori professionali

31% Ma quando avrò l'immobile?

17% E' una cosa che da soli non si può fare

14% Troppe difficoltà





Barriera di contatto



Non ricevo la risposta che vorrei

4 Custodi su 5 non gestiscono contatto tramite email ... e nessuno usa chat o WhatsApp

63% degli inserzionisti d'aste ricevono recensioni negative (verso il 17% degli Agenti Immobiliari)





Perché si perde interesse? Perché SI PERDE?

Perché non abbiamo al centro il Cliente Compratore

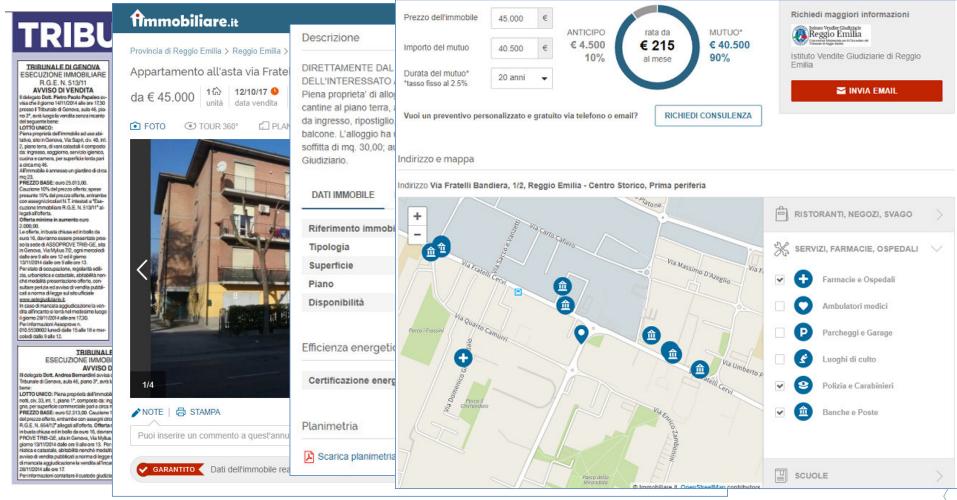








Assolvere all'adempimento non è fare pubblicità





TAVOLO di STUDIO
sulle ESECUZIONI ITALIANE

Ma si può andare oltre...



TAVOLO di STUDIO

sulle ESECUZIONI ITALIANE

ûmmobiliare.it

Le attese del Compratore...



- a) Primo punto di contatto con tempi di risposta KM 0
- b) Operato del Custode... formato e misurato
- c) Avere una offerta di consulenza su più livelli





Riflessioni... Già oggi accade



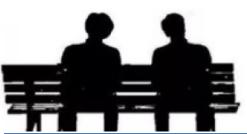
Portare i compratori «Consumer» alle aste le vivacizzano

- Massima pubblicità
- Coinvolgimento degli Agenti Immobiliari



L'economia è fluida... riempie i buchi

- > Prima delle Istituzioni sono giunti i «consulenti»
- > Per loro priorità è essere necessari, non dare il servizio







Riflessioni... Domani si potrebbe



- Non si torna a 870.000 compravendite. Il mercato è cambiato.
- ➤ Negli ultimi 4 anni, i fondi hanno anno su anno raddoppiato la raccolta. I soldi ci sono ancora.
- ➤ Ma allora... scheda annuncio che presenta modello di reddito
 - Vantaggio prezzo acquisto verso media mercato
 - > Detrazioni per ristrutturazione
 - > Calcolo redditività da locazione con cedolare secca

ed hai un compratore non legato a quale casa ed a quando







Take at home... Cosa porto a casa



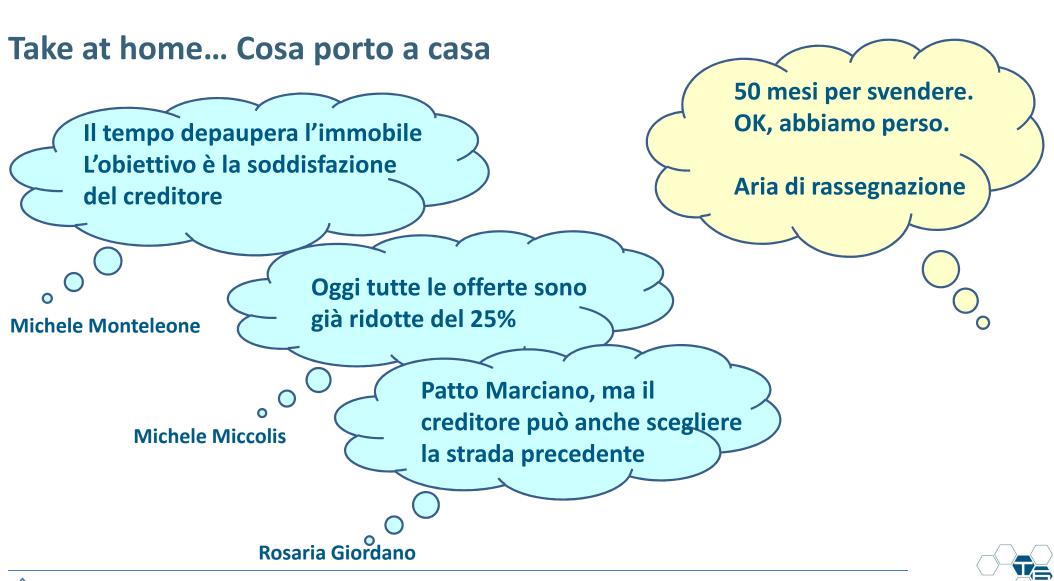


Take at home... Cosa porto a casa



TAVOLO di STUDIO





TAVOLO di STUDIO







Per saperne di più:

www.osservatoriot6.it

ASSOCIAZIONE T.S.E.I. TAVOLO DI STUDIO SULLE ESECUZIONI ITALIANE [T6]

Via Melchiorre Gioia, 82 – 20125 Milano CF: 97855340580 | P.IVA: 09941320963 segreteria@osservatoriot6.it



